日本アセアンビジネス促進ネットワーク事業

グローバル・バイヤーズ with 三越伊勢丹百貨店(フィリピン・タイ)

日時:2025年12月10日(水)10:00-12:00

12月11日(木)10:00-12:00/13:00-17:00

方法:オンライン(Zoomミーティング)

このたび、国内はじめアセアン各国で知名度の高い、三越伊勢丹百貨店の海外担当マーチャンダイザー (在東京) とのオンライン商談会を開催し、全国各地の選りすぐりの食料品のフィリピン・タイへの販 路拡大をサポートいたします。

当日は日本語での面談となるため、アセアンビジネス展開の第一歩として取組みやすいイベントです。 日本食の海外展開にご関心のある方は、是非この機会に奮ってご参加ください!



MITSUKOSHI FRESH (フィリピン)



MITSUKOSHI DEPACHIKA (タイ)

面談 バイヤー

販売先

対象商材

参加費

主催

申込後の 流れ

株式会社三越伊勢丹ホールディングス

<会社概要>創業352年の伝統を有する三越伊勢丹百貨店を傘下に持つ。国内は北海道から九州まで 20店舗、海外は東南アジアを中心に23店舗を展開。(連結売上高=5,555億円<2025年3月期>) <販売先>○MITSUKOSHI FRESH(フィリピン・マニラ、2022年11月開業)

○MITSUKOSHI DEPACHIKA (タイ・バンコク、2024年11月開業)

食品全般 ※消費期限が6ヶ月以上ある商材に限ります

※特にご提案いただきたい商材:抹茶、箱菓子のスイーツ、飲料

AJBネットワーク会議所会員:1社5千円(税込)/一般:1社1万円(税込) ※選考により商談に至らなかった場合は参加費は発生しません

AJBネットワーク会議所(札幌、新潟、小山、さいたま、東京、横浜、 小田原箱根、静岡、浜松、袋井、名古屋、京都、堺、東大阪、岸和田、 神戸、広島、高松、福岡の各地商工会議所 <事務局: 大阪商工会議所 >)

- (1) 申込企業の商材情報をもとにバイヤー側で審査
- (2) 商談可否の結果を12月3日(水)までに事務局から連絡
- (3) 選考通過企業とオンラインで面談(1社あたり25分)
- (4) 商談成立/継続の場合、百貨店側にサンプルを送付



- ・参加費は商談開催後に送付いたします。**なお、選考結果通知後の貴社ご都合によるキャンセル** はできません。ご欠席の場合も、参加費全額をご請求させていただきますのでご了承ください。
- ・本事業を契機に発生した取引などに関するトラブル・損害、健康被害などにつきましては、 主催・共催団体では一切の責任を負いません。

【11月21日(金)】までに、右上のQRコード又はHPにアクセスの上お申込みください。 申込 https://www.osaka.cci.or.jp/event/seminar/202510/D11251002019.html

留意事項